

-
- [over oxalis](#)
 - [links](#)
 - [oxalisportaal](#)
 - [contact](#)

Zoek door deze site:

- [NL](#)
- [FR](#)



[Advies](#) [Contacteer ons!](#)
[+32 \(0\)9/227 31 18](#)

- [Home](#)
- [Advies op maat](#)
- [Opleiding](#)
- [Begeleiding](#)
- [Kalender](#)
- [Artikels](#)
- [Tools](#)

[Home](#) » [over oxalis](#)

Over Oxalis

De drijfveer van Oxalis. Ons eigen verhaal als inspiratiebron.

Waarom zetten we ons in om bedrijven advies op maat te verlenen? Dat heeft met onze eigen geschiedenis te maken.

Als vierde generatie zaakvoerders hadden we gezien hoe ons familiebedrijf haar internationaal succes had verspeeld aan interne ruzies. Na onze overname beslisten we een duidelijke strategie te voeren en vooral ... opnieuw te focussen op samenwerking.

We peilden naar eerbied, eerlijkheid, samenwerking, kennis en integriteit. Samen met alle medewerkers werd het atelier opnieuw georganiseerd met maximale productie-efficiëntie en inzet van talent. De business trok weer aan met alleen maar tevreden klanten en medewerkers. Onze succesformule kreeg de naam 'talent in actie'.

Dit is meteen de start van ons adviesbureau geworden. Wij helpen je vorm te geven aan je droombedrijf en in te zetten op talent en samenwerking.

[Direct advies? Contacteer ons](#)

[print](#)

[download pdf](#)

[Vragen? Stuur uw feedback](#)

- -
- -

Deel deze pagina



- [Onze missie](#)
- [De visie](#)
- [Onze waarden](#)
- [Ofor kwaliteitslabel](#)
- [Methodologieën](#)
- [Innovatie](#)
- [Ons team](#)
- [Pers](#)
- [Oxalis fotoalbum](#)

"Toepasbaar voor loopbaan en ver daarbuiten!"

Professionele aanpak, interessante persoonlijkheidstesten en oefeningen om je sterktes en zwaktes beter te leren kennen en op een positieve manier te benaderen. Toepasbaar voor loopbaan en ver daarbuiten! Stijn De Mulder (2018)

[Waarom Oxalis Consult?](#)

Follow us



© 2019 - Oxalis Consult -

- [algemene verkoopsvoorwaarden](#)
- [algemene verkoopsvoorwaarden opleidingen](#)
- [Privacycharter](#)
- [Disclaimer](#)
- [zoeken](#)
- [rss](#)